

ПЕРЕГОВОРНЫЙ ТУРНИР

T×DG



Игра-тренажер по развитию переговорных и коммуникационных навыков, навыков аргументации на реалистичных кейсах и ситуациях.

КАКИЕ ЗАДАЧИ РЕШАЕТ

- Развитие переговорных и коммуникационных навыков,
- Поиск совместных решений,
- Межфункциональное взаимодействие.

ПЕРЕГОВОРНЫЙ ТУРНИР ПОЛЕЗЕН В СЛУЧАЕ

- Если вы ведете переговоры с внешними партнерами,
- Если команде в целом необходимо прокачаться в аргументации,
- Если сотрудникам нужно развить навык аргументации своей позиции,
- Если сотрудники конфликтуют, и требуется обучить их договариваться и слышать аргументы друг друга.

Вне зависимости от специальности игра подойдет сотрудникам разного уровня, от руководителей до линейных сотрудников.

ФОРМАТЫ

- Онлайн (с использованием интерактивных площадок для совместной работы),
- Офлайн (в формате настольной игры).

КАК ПРОХОДИТ ИГРА



**Продолжительность
от 3 до 8 часов**



**Количество участников
от 4 до 15 человек**



Количество раундов — 3



**Минимальное
количество команд — 2**



**В команде —
2 — 4 человека**

ХОД ИГРЫ

Игровая задача: Перед каждой командой ставится игровая задача — совместными усилиями всех членов команды заработать наибольшее количество игровых баллов, решая переговорные ситуации.

Раунд 1. «Вот это поворот!». В этом раунде мы знакомимся с техниками удержания позиции переговорщика.

+ 7 495 728 18 77

www.traininggroup.ru

hello@traininggroup.ru

Раунд 2. «А ты аргументируй!». В этом раунде мы знакомимся с техниками аргументации: удержания своего предложения или контрпредложения.

Раунд 3. «Попробуем договориться...». Участники разрешают переговорные ситуации в коммуникационном диалоге. Они могут быть в роли участников переговоров (представлять компанию или внешнего партнера), а могут выступать в качестве наблюдателей.

РЕЗУЛЬТАТЫ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ

- Овладеют техниками устойчивого взаимодействия и аргументации в переговорах,
- Научатся использовать силу команды при совместном поиске решения,
- Потренируются в развитии аргументации,
- Изучат особенности аргументации коллег,
- Научатся поиску и выработке решений в переговорных ситуациях,
- Получат позитивный опыт совместного взаимодействия.

ПРЕИМУЩЕСТВА ИГРЫ

1. Безопасная среда

Игровой метод создает безопасную ситуацию для освоения нового навыка.

2. Тренировка в легком формате

Яркий эмоциональный фон и состояние игры способствуют лучшему восприятию информации.

3. Применимость

В игре используются реалистичные кейсы и ситуации для отработки новых инструментов.

4. Отработка новых навыков на практике

Игра-тренажер предполагает 20% теории и 80% практики.

5. Неоднократное проведение игры

В игру заложено множество методов, а кейсы можно изменять и адаптировать под текущую ситуацию. Это позволяет регулярно тренировать навыки аргументации с помощью игры.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ



Брендинг игры по бренд-буку компании



Кастомизация кейсов под задачи компании / индустрию заказчика



Передача полного комплекта игры для дальнейшего проведения заказчиком самостоятельно



Комбинированное обучение: проведение тренинга и игры